



# Per Östergren

DIN NYA KOLLEGA

## OM MIG

- Född 23 mars 1962
- Vuxna barn
- Samboförhållande sen 2010
- Bor i hus
- B-körkort
- Tillgång till egen bil
- Fullt utrustat hemmakontor
- Anställningsbar
- Konsultuppdrag med bolag

## SPRÅK

Svenska (modersmål)

Engelska (god nivå)

Danska (medum)

## GAMMAL "GUBBE" ELLER EN ERFAREN OCH KOMPETENT TILLGÅNG?

Söker du en ung förmåga utan erfarenheter och som du kan forma helt och hållet från scratch - sluta läs!

Med mig får du erfarenhet och kompetens som är både formbar, nyfiken, hungrig och drivs av utmaningar.

ordspråket "man kan inte lära gamla hundar att sitta" stämmer inte in på mig, då en av mina största drivkrafter är att lära sig och utvecklas.

## FÖRORD

2015 - 2023 | Verksamhetsansvarig

Certena Care Fastighet & Entreprenad AB (tidigare Futuristen AB) arbetade i början med Personalliggare, Passagesystem, Tidrapportering och Säkerhet för kommersiella byggarbetsplatser mot byggbolag och Fastighetsägare.

Från 2021 sattes fokus på energi, energibesparingar, isolering, isoler & säkerhetsglas samt förnybar energi inom kategori solceller, batterilagring och balanseringstjänster, både för privata och kommersiella fastighetsägare inom Nordvästra Skåne.

Mer detaljer på sida 3

## SENASTE JOBBET

## KONTAKTUPPGIFTER



0707-92 31 87



per@getcontact.se



www.getcontact.se



Rya 126, 286 91 Örskälljunga

## Personligt brev

Jag anser mig vara en mycket god organisatör med bred kompetens inom både ledarskap och analytisk förmåga och en väldigt bra säljare.

Kreativitet och entreprenörskap har varit grundstenarna under alla dessa år som egen företagare, med tyngdpunkt av att både tänka utanför boxen och skapa mervärden med alternativa lösningar.

Har en mycket hög social kompetens och är mycket uppskattad i relationer med både kunder, leverantörer, personal och samarbetspartners.

Förmågan av att kommunicera och även sälja in är även förmågan av att kunna lyssna och sätta sig in i motpartens behov och problemställningar, vilket jag anser att jag besitter och har en MI Grundutbildning (Motiverande Intervjuer).

Som kollega är jag både en drivande person men med en stor portion ödmjukhet och sätter inte någon personlig prestige av att det bara finns min väg till framgång.

Alltid hungrig på att lära mig nya vägar och möjligheter, vilket alltid skapat en stor kreativ ådra av att hitta nya lösningar.


Har mestadels arbetat på den Svenska marknaden, men via tidigare uppdrag från bla Perstorp Koncernen och Schoeller Arca Systems jobbat med både Europa och USA.

Har två mycket starka ådror vilka är sälj och marknad, anser att dessa går hand i hand för att bli framgångsrik.


Lång och bred erfarenhet inom idrott både som aktiv och tränaransvar för ungdomslag. Min personliga idrottskarriär inom Hockey och Innebandy är över, där sedan 2010 har golfbanan tagit över istället.



**Per Östergren**

 0707-92 31 87

 per@getcontact.se

 www.getcontact.se

# Erfarenheter

2015 – 11-01 – 2023-12-12

## Verksamhetsansvarig inom Fastighet Certena Care i Ängelholm

Anställd som Verksamhetsansvarig inom Fastighet, Entreprenad, Energibesparing samt Förnybar energi. Jag har haft följande befattningar, arbetsuppgifter och/eller ansvarsområden:

- Projektledning
- Arbetsledning
- Leverantörsansvar
- Ansvar för underentreprenörer
- Logistik
- Budgetansvar
- Personalansvar
- Kalkyl och energiberäkningar
- Sälj och marknadsansvarig

Certena Care Fastighet & Entreprenad AB (tidigare Futuristen AB) arbetade i början med Personalliggare, Passagesystem, Tidrapportering och Säkerhet för kommersiella byggarbetsplatser mot byggbolag och Fastighetsägare. Från 2021 sattes fokus på energi, energibesparingar, isolering, isoler & säkerhetsglas samt förnybar energi inom kategori solceller, batterilagring och balanseringstjänster, både för privata och kommersiella fastighetsägare inom Nordvästra Skåne.

Dessvärre valde ledningen för bolaget att under december 2023 försätta bolaget i konkurs, vilket till största delen berodde på inflation och dom höga låneräntorna. Detta bidrog till att privatmarknaden efter sommaren 2023 i princip dog trots att bolaget var fulltecknad av order, så sades dessa upp av kunder pga låneräntor.

Den kommersiella sidan ansåg bolaget sig inte ha likviditet att fortsätta att driva, då dessa projekt var långa projekt med olika delprojekt.

Efter mitt avgångsvederlag har jag hjälpt min son och hans företag inom AI utveckling, men mer som en affärsmässig "mentor" och rådgivare.

# Erfarenheter

2012 – 09 – 2014-07

## **Marknadsansvarig Ängelholms FF**

Har under dessa år både byggt upp varumärket ÄFF i Superettan, förstärkt relationerna med sponsorer, ökat sponsorintäkterna, strukturerat samt ökat värdet på klubbens marknadskommunikation och marknadsföring samt byggt upp ett av NV Skånes starkaste Affärsnätverk.

På grund av klubbens rådande ekonomi samt hot om konkurs i maj 2014, valde jag att säga upp mitt avtal i juni 2014.

1998 – 05 -2012-09

## **Företagare, delägare i Ängelholm & Helsingborg**

Under dessa år har jag dels drivit eget företag såsom Spidernet Media med uppdrag från bla MTG Gruppen samt SDR. Inriktning marknad, sälj, reklam & media.

Delägare i f.d Comvena AB som sälj- och marknadsansvarig, bolaget utvecklade egna webbaserade lösningar för CMS, CRM, E-handel samt grafiska order- och arkivsystem. Uppdragsgivare bla IKEA, Perstorp AB, Schoeller Arca Systems, Rank Xerox. Tjänster som jag hade leveransansvar för både Sverige, Europa, Asien och USA.

Delägare i f.d Canal Netcom AB som sälj- och marknadsansvarig med bifirma Canal Golf. Bolaget var en av de första på Svenska marknaden med Info- och reklam displayer (TV skärmar) på Svenska varuhus, gym- anläggningar, butiker och kontor. Uppdragsgivare bla ICA Maxi, Friskis & Sveltis, Bokia, Astra Zeneca m.fl..

Jag ansvarade för all produktion av info- och reklammaterial dels på egen hand men även med samarbetspartners.

# Erfarenheter

1990 – 05 -1998-03

## **Försäljningsansvarig D.G Pappershuset AB i Landskrona**

Bolaget var från början en av dom stora på kopieringspapper, faxpapper samt kemtekniskt torkmaterial. Med både priser och kvalitet som bla dåvarande Pappersgruppen hade svårt att konkurrera med.

Under mina år byggde vi främst upp sortimentet av torkpapper med fabrik i Kisa, vi utökade kontorssidan att även omfatta kontorsmaterial samt grafisk produktion.

Jag etablerade tre kontors- och produktionsenheter i Sverige där jag både anställde och utbildade sälj samt kundtjänst.

Pappershuset gick från ca 2 milj. Kr i omsättning till 120 milj.kr under åren och från fyra anställda till fyrtio.

1988 – 01 – 1990-04

## **Försäljare Kontorab i Stockholm**

Arbetade som fältsäljare i Stockholm med specialvaror inom kontorsmaterial samt reklam- och presentartiklar.

1982 – 06 – 1987-12

## **Barn- och ungdomsskötare Täby Kommun**

Mitt tidigare kall i livet var att kunna jobba med barn- och ungdom främst inom fritids och skolverksamhet. Därav är min enda officiella utbildning baserad på detta. Som en av två killar i Täby Kommun blev vi mer "head- huntade" än att på egen hand söka jobb.

Denna karriär grusades en dag då jag såg en annons i DN om en kurs inom Export- och Import på distans, köpte denna för 995kr och därefter var min karriär inom Täby Kommun över och företagandet tog vid.

Startade min Importfirma i klädkammaren där jag importerade träningskläder som såldes till mina kontakter inom Idrottsföreningar i Norra Stockholmsregionen.

# Utbildningar & kompetens

2025-01-17 & 2025-02-03

## **Antagen till två YH Utbildningar inom Energioptimering och hållbarhet**

Under senare delen av 2024 bestämde jag mig för att fördjupa mig inom Energi och mot min senaste yrkeserfarenhet bli examinerad inom Energioptimering samt kvalitetssäkring av hållbara solcellsanläggningar. Båda utbildningarna är på distans vilket inte möter några hinder för kommande anställningar eller F-skatte uppdrag.

Kursstart Energioptimering Fastighetsakademin 2025-01-17 - kurspoäng 30

Kursstart Kvalitetssäkring av hållbara solcellsanläggningar Nercia

2025-02-01 - kurspoäng 90

2020-01 & 02

Grundkurs MI (Motiverande Intervjuer) via SIS / Statens Institutionsstyrelse

2019-12-20

YH Examen Behandlingspedagog med interkulturell profil 400 YH poäng

1980 - 08 - 1982-06

Vårdlinjen Barn- och ungdom 2-årig Täby Kommun

## **Övrig kompetens**

### **Office 365**

Besitter mycket goda kunskaper i Officeprogram

### **Adobe**

Jobbar aktivt främst i Photoshop och Indesign men även en viss erfarenhet inom Pagemaker samt vissa övriga programvaror inom Adobe Creative suite.

### **CRM**

Mycket bred kunskap av att arbeta och hantera olika CRM system, med både analyser, prognoser, prislister m.m..

### **CMS**

Besitter goda kunskaper i bla WordPress samt andra typer av CMS system för både hemsidor, portaler och e-handel.

### **Grafisk produktion**

Är mycket van vid hantering av all form av grafisk produktion, allt från upphandling, korrekturläsning, orderhantering och logistik.



Låt oss boka ett möte  
skanna QR koden & boka direkt



även hjälpt företag med event och point of sale

